|  |
| --- |
| Afbeeldingsresultaat voor prijs6/6 Prijsbeleid |
| Beantwoord onderstaande vragen over de P van Prijs. * Wat is de prijsrange van je bedrijf? Beschrijf ook de producten die bij de goedkoopste prijs hoort en bij de duurste prijs.
* Welke prijsstrategie pas je toe (kies uit één van de strategieën uit wikiwijs)? Leg uit waarom je hiervoor kiest.
* Bereken voor één artikel de verkoopprijs. Gebruik hierbij de rekenvoorbeelden uit de wikiwijs. Je mag één van onderstaande schema’s hiervoor gebruiken en invullen. Beschrijf eerst van welk artikel je de verkoopprijs gaat berekenen.

Ik bereken de verkoopprijs van het volgende artikel: (vul hier het artikel in)Verkoopprijs berekenen met een percentage voor de kosten en een percentage voor de winst:

|  |  |
| --- | --- |
| Inkoopprijs |  |
| Kosten |  |
| Winst |  |
| Nettoverkoopprijs |  |
| BTW |  |
| Brutoverkoopprijs |  |

Verkoopprijs berekenen met één vast percentage:

|  |  |
| --- | --- |
| Inkoopprijs |  |
| Brutowinstopslag |  |
| Nettoverkoopprijs |  |
| BTW |  |
| Brutoverkoopprijs |  |

* Hoeveel producten verwacht je te gaan verkopen? Wat is dan je OMZET (aantal verkochte producten x verkoopprijs)? Hoe ben je aan de getallen gekomen? Neem hierbij een gemiddelde prijs van de producten/ diensten van jullie bedrijf. Je hoeft niet alle producten apart uit te rekening! Bereken je omzet per jaar.
* Wat zijn de gemiddelde prijzen van de concurrenten? Denk je dat je kan concurreren met je prijs? *(Neem één product als voorbeeld en vergelijk deze met een vergelijkbaar product van een concurrent).*
* Waarom zit er verschil tussen de prijzen van de concurrenten en die van je eigen bedrijf?
* Welke betaalmethodes zijn mogelijk (zoals contant, pin of factuur)? Kies de betalingsmethode(n) welke het beste past / passen bij je bedrijf. Beschrijf je keuze.
 |